



THE EXPERIENCE
Team
Mentores de negocio

CURSO ALTO RENDIMIENTO EN LA PYME

Claves para el Éxito en Marketing, Finanzas y RRHH





¿Qué es EXPERIENCE TEAM?

The **Experience Team** somos un **grupo de profesionales experimentados** que asesoramos a empresarios y emprendedores en diversos aspectos de la gestión empresarial, con el objetivo de ayudar a **alcanzar sus objetivos** empresariales y a desarrollar su potencial basados en su experiencia en 3 grandes áreas.

THE EXPERIENCE
Team

ÁREA MARKETING

ÁREA RR.HH

ÁREA FINANZAS

¿Qué te ofrece nuestro
CURSO?



Este curso está diseñado para proporcionar a los empresarios, gestores de Pymes y emprendedores las **herramientas y conocimientos** necesarios para mejorar el rendimiento de sus negocios. A través de tres módulos clave:

- Marketing,
- Finanzas
- Recursos Humanos.

Los participantes aprenderán a optimizar sus estrategias para competir eficazmente en el mercado actual. El curso proporciona un enfoque integral para mejorar la toma de decisiones y el rendimiento general de la empresa.

Nuestro equipo tiene más de 20 años de Experiencia en PYMES

Marketing: Estrategias para atraer y retener clientes, branding, marketing digital y redes sociales. Se enfoca en cómo utilizar canales para maximizar el alcance y la efectividad de las campañas publicitarias.

Finanzas: Gestión financiera, análisis de estados financieros, presupuesto y control de costos. Se destaca la importancia de una buena planificación financiera para asegurar la estabilidad y crecimiento sostenible de la empresa.

Recursos Humanos: Reclutamiento, desarrollo del talento, liderazgo y cultura organizacional. Se abordará cómo crear un ambiente de trabajo que fomente la productividad y la retención de empleados clave.

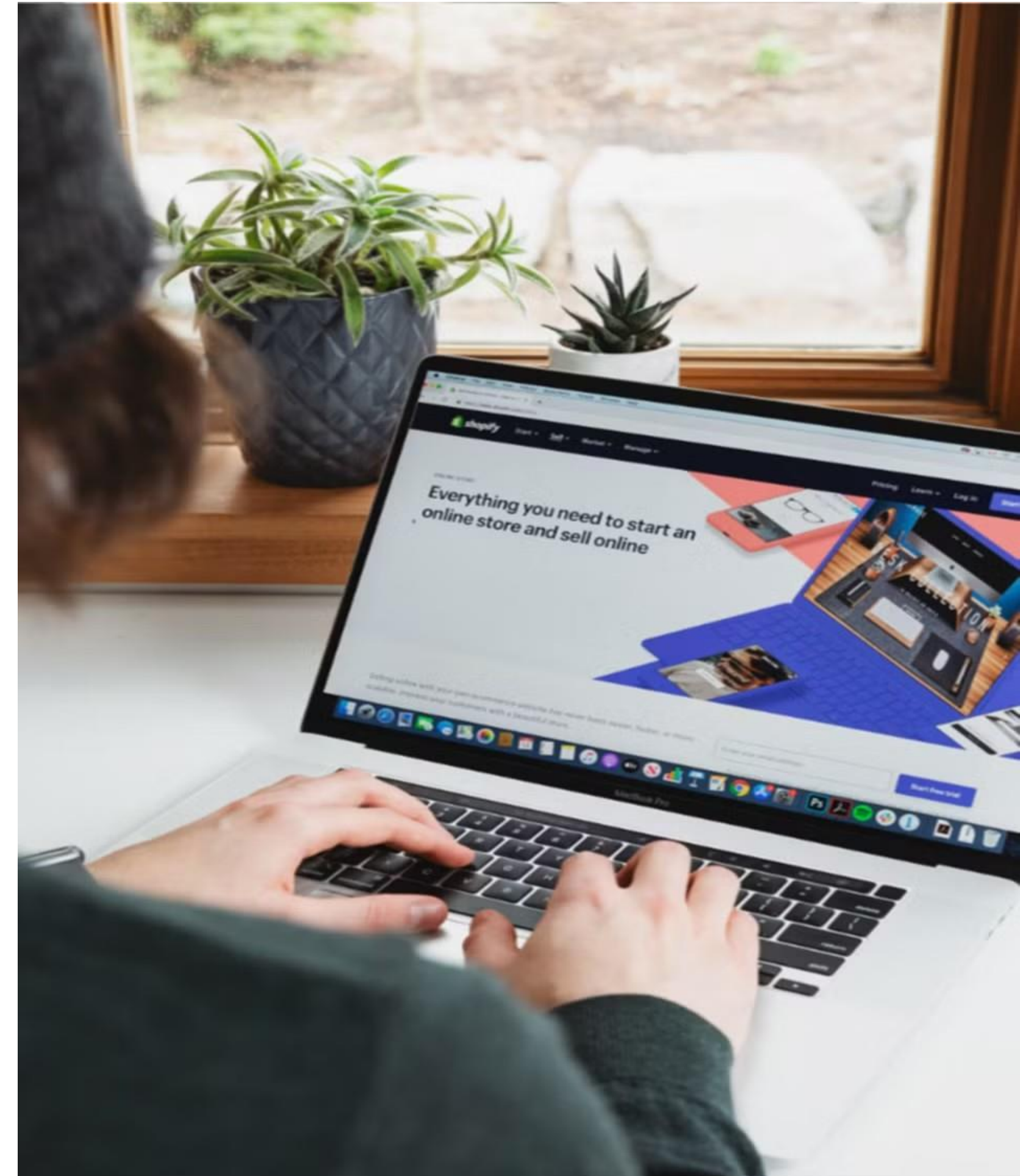
Nuestro equipo tiene más de 20 años de Experiencia en PYMES

El **Marketing** se ha convertido en una herramienta fundamental para las empresas que desean posicionarse y destacar en un mercado cada vez más competitivo y digitalizado.

¿Que aprenderás?

1. Posicionamiento de marca en el mercado.
2. Comunicación comercial.
3. Estrategias de comercialización.
4. Herramientas de análisis y gestión.

Veremos cómo crear un enfoque en marketing que aumente las oportunidades empresariales. Y ayude a alcanzar los objetivos propuestos.





Todo directivo y emprendedor debería entender e incorporar conceptos y datos contables y financieros en su proceso de toma de decisiones. De lo contrario, esta gestión acabará afectando a la situación económica del negocio.

¿Que aprenderás?

1. Modelo de negocio
2. Plan financiero ¿Es mi modelo rentable?
3. Cuáles son mis necesidades financieras
4. Búsqueda activa de financiación

Destaca la importancia de una buena planificación financiera para asegurar la estabilidad y crecimiento sostenible de la empresa

Los participantes obtienen una visión estratégica e innovadora de la dirección de recursos humanos y adquieren una visión integral de todas las áreas del sector.

¿Que aprenderás?

1. Captación de perfiles idóneos.
2. Retención de talento.
3. Gestión de condiciones y contratación.
4. Gestión del liderazgo.

Se abordará cómo crear un ambiente de trabajo que fomente la productividad y la retención de empleados clave.



JUEVES 27 FEBRERO 2025

4 HORAS FINANZAS

HORAS: 16:00h - 20:00H

JUEVES 06 DE MARZO 2025

4 HORAS MARKETING

HORAS: 16:00H - 20:00h

JUEVES 13 DE MARZO 2025

4 HORAS Recursos Humanos

HORAS: 16:00H - 20:00H

MODALIDAD

PRESENCIAL.

AULA DE LA UNIVERSIDAD DE ALICANTE



Universitat d'Alacant
Universidad de Alicante



COSTE TOTAL DEL CURSO 260 €

SUJETO A BONIFICACION

<https://www.fundae.es/docs/default-source/empresas/documentos/aplicaci%C3%B3n-bonificaciones-formaci%C3%B3n.pdf>

TITULACIÓN

Los alumnos recibirán el título Curso:

ALTO RENDIMIENTO PARA PYMES

Expedido por la Fundación Empresa de la Universidad de Alicante.

THE EXPERIENCE
Team



MIGUEL SANCHEZ



Equipo

THE EXPERIENCE
Team

Experiencia de más de 15 años en el área de la Comunicación y Marketing a nivel nacional e internacional.

- Licenciado en Publicidad y Relaciones Públicas.
- Master en Dirección y Gestión: Comercial, Marketing, Comunicación, publicidad y E-Commerce.
- Diploma Business Program: University of Missouri-Columbia – UA.
- Formador de Formadores. Universidad A. Nebrija
- Coach y Mentor. Universidad A. Nebrija
- Negocios online y comercio electrónico. Universidad A. Nebrija
- Formador y Evaluador: SICTED. Secretaría de Estado de Turismo.
- Formador: CEFIRE. Generalitat Valenciana.
- Formador en: Cámara de Comercio, Alicante Impulsa, FEMPA , CONVEGA, IMEP.

En la actualidad, combina la dirección de campañas de publicidad y marketing para empresas. Así como mentorías y formación para organismos públicos y privados.

MAYTE RUBIO



Equipo

THE EXPERIENCE
Team

Experiencia de más de 15 de años en la Dirección de Recursos Humanos en Empresas de diferentes sectores.

- Diplomada en Administración y Dirección
- Master en Dirección de Recursos Humanos en Escuela Negocios Fundesem
- Master en Especialización en Retribución - Deloitte
- Curso Superior en Habilidades y Gestión de Liderazgo
- Curso Superior en Negociación
- Diploma por la Universidad de Alicante formación en Igualdad y Herramientas de Gestión
- Formadora en diversas Escuelas de Negocio, Universidad de Alicante y la Universidad Miguel Hernández.
- Experta con más de 10 años de experiencia en negociación de convenios colectivas

Profesional orientada a resultados y objetivos, y con vocación en la gestión de personas de las organizaciones

Equipo

ANTONIO SÁEZ



Consultor de negocios con más de 17 años de experiencia en el asesoramiento a empresas, en diversos sectores. Formando a equipos de alto rendimiento.

- Licenciado en Administración y Dirección de empresas.
- Master Executive MBA.
- Certificado de CCA Controller.
- Master en Gestión y Administración de la empresa comercial.
- Formador en Jovempa, ADL, Cámara de Comercio.

Posee una sólida formación en Administración de Empresas y Finanzas, así como habilidades analíticas, de comunicación y de formación.

Durante años, ha podido compatibilizar el trabajo como consultor, junto con el de Dirección de empresas de clientes en diferentes departamentos. Lo que le ha permitido adquirir una mayor visión en diferentes sectores.

También ha podido desarrollar formación para emprendores y start ups.

Su enfoque es proporcionar orientación estratégica, modelos financieros y captación de inversores.

www.theexperienceteam-mentores.com

info@theexperienceteam-mentores.com

Miguel Sánchez: 658 74 54 81

Mayte Rubio: 686 37 93 57

Antonio Sáez: 606 224 181

TRANSFORMA TU FORMA DE APRENDER

THE EXPERIENCE
Team